Il sistema dell'Autodisciplina pubblicitaria e la comunicazione commerciale dei prodotti cosmetici

**Vincenzo Guggino** Segretario Generale IAP





# I livelli normativi

Normazione europea



Normazione italiana



Autodisciplina





# EASA – European Advertising Standards Alliance

# RADA REKLAMY **ASAV** R P R CLEARCAST ÖNSZABÁLYOZÓ REKLÁM TESTÜLET RAC Constitut Roman ARPP autorité de régulation profe HCC AUTO REGULAÇÃO PUBLICITÁRIA werberat ?

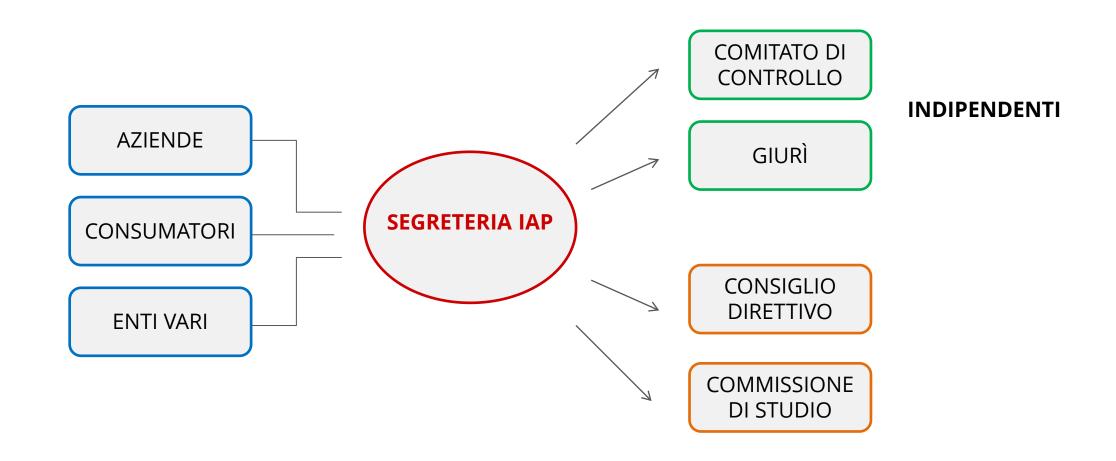
# ICAS – International Council for Ad Self-Regulation



- Self-Regulatory Organizations (SROs)
- SRO Associations and International Industry Associations



# L'organizzazione interna



# Chi riconosce il Codice di Autodisciplina

**AZIENDE** 



**AGENZIE** 



STAMPA







**C**ONCESSIONARIE



#### **AZIENDE DI SETTORE**

















#### ISTITUZIONI







#### TELEVISIONI E RADIO











#### **AFFISSIONI**





**WEB** 























## L'ambito di intervento

Adesione per via associativa



Adesione per via contrattuale







#### Protocolli di intesa e accordi con le Istituzioni



Per vigilare sulla comunicazione commerciale che non rispetta la dignità della persona e, in particolare, della donna. (gennaio 2011)



Per una comunicazione commerciale più attenta a bambini e adolescenti. (ottobre 2014)



Per promuovere il rispetto della dignità della donna nelle affissioni pubbliche locali. (marzo 2014)



A tutela dei bambini dal rischio obesità e sovrappeso attraverso una comunicazione commerciale più responsabile. (ottobre 2015)



Per un controllo più efficace della comunicazione commerciale, anche online. (giugno 2018)



Per incrementare la conoscenza del sistema autodisciplinare e favorire lo scambio di informazioni e best practices. (gennaio 2022)





# Caratteristiche del sistema autodisciplinare

- ✓ Rapidità di giudizio
- ✓ Indipendenza degli organi di controllo
- ✓ Efficacia della sanzione
- ✓ Gratuità e facilità di accesso per il consumatore
- ✓ Tutela del consumatore
- ✓ Rispetto del contraddittorio
- ✓ Flessibilità del sistema
- ✓ Prevenzione come primo obiettivo



# **RAPIDITÀ**

In certi casi anche entro le 24 ore, fino a 2 settimane in quelli più complessi.

IAP

# TEMPI TRA NOTIFICA E UDIENZA (DATI 2021)

8-12 giorni → 70% dei casi

13-15 giorni → 30% dei casi

(giorni liberi lavorativi)



# **INDIPENDENZA**

I membri del Giurì e del Comitato di Controllo giudicano con assoluta indipendenza e imparzialità.

IAP

# CODICE DI AUTODISCIPLINA DELLA COMUNICAZIONE COMMERCIALE

Titolo III – Organi e loro competenza

Art. 29 – Composizione del Giurì Art. 30 – Composizione del Comitato di Controllo

... I membri del Giurì e del Comitato non possono essere scelti tra esperti che esercitano la loro attività professionale in materia di autodisciplina della comunicazione commerciale.



# **EFFICACIA**

Le ingiunzioni di desistenza e le pronunce determinano l'immediata cessazione della diffusione del messaggio giudicato non corretto.



# CODICE DI AUTODISCIPLINA DELLA COMUNICAZIONE COMMERCIALE

#### Art. 38 - Decisione del Giurì

Quando la decisione stabilisce che la comunicazione commerciale esaminata non è conforme alle norme del Codice di Autodisciplina, <u>il Giurì dispone che le parti interessate desistano dalla stessa</u>...
Le decisioni del Giurì sono definitive.

#### Art. 40 – Pubblicazione delle decisioni

... <u>Il Giurì può disporre che di singole decisioni sia data notizia al pubblico</u>, per estratto, con i nomi delle parti, nei modi e sugli organi di stampa ritenuti opportuni, a cura dell'Istituto...



# **SEMPLICITÀ**

Chiunque può segnalare un messaggio ritenuto scorretto con un semplice form online.



## www.iap.it → Inviare una segnalazione





# TUTELA DEL CONSUMATORE

La quasi totalità degli interventi attengono alla tutela del cittadino/consumatore



## AREE DI TUTELA (DATI 2021)

77% consumatore15% cittadino8% concorrenza

TUTELA DEL CITTADINO-CONSUMATORE 92%



# TRASPARENZA

Delle decisioni assunte da Giurì e Comitato di Controllo viene data notizia sul sito internet www.iap.it



# www.iap.it → Decisioni

I dispositivi delle decisioni del Giurì e le ingiunzioni del Comitato degli ultimi anni

www.archivio.iap.it → Archivio completo della giurisprudenza autodisciplinare dal 1966 con costanti aggiornamenti



# **FLESSIBILITÀ**

Le norme del Codice sono costantemente aggiornate, tenuto conto delle rapide evoluzioni della comunicazione.

Le regole del Codice si adattano e modificano in relazione all'evoluzione della società e ai progressi tecnologici.

È attualmente in vigore la **68^ edizione** del Codice di Autodisciplina

(68 edizioni in 56 anni)





# **PREVENZIONE**

L'Autodisciplina si adopera per prevenire l'insorgere delle contestazioni, offrendo pareri preventivi e protezione della creatività non ancora diffusa. È il metodo più efficace per garantire la correttezza nella comunicazione commerciale. I servizi offerti:

- **Pareri preventivi** su pubblicità non ancora diffuse
- Protezione creatività di future campagne (pre-emption)

IAP



# CODICE DELLA LEALTÀ PUBBLICITARIA

MAGGIO 1966

# Titolo I - Regole di comportamento

#### Sono espresse dai primi 16 articoli del Codice

- Art. 1 Lealtà della comunicazione commerciale
- Art. 2 Comunicazione commerciale ingannevole
- Art. 3 –Terminologia e citazioni
- Art. 4 Testimonianze
- Art. 5 Garanzie
- Art. 6 Dimostrazione della verità della comunicazione commerciale
- Art. 7 Identificazione della comunicazione commerciale
- Art. 8 Superstizione, credulità, paura
- Art. 9 Violenza, volgarità, indecenza
- Art. 10 Convinzioni morali, civili, religiose e dignità della persona
- Art. 11 Bambini e adolescenti
- Art. 12 Tutela dell'ambiente naturale
- Art. 12bis Sicurezza
- Art. 13 Imitazione, confusione e sfruttamento
- Art. 14 Denigrazione
- Art. 15 Comparazione
- Art. 16 Variabilità del giudizio, a seconda del prodotto e del mezzo utilizzato





# Titolo II - Norme particolari

#### Sistemi di vendita

Art. 17 – Vendite a credito

Art 18 – Vendite a distanza

Art. 19 – Forniture non richieste

Art. 20 – Vendite speciali

Art. 21 – Manifestazioni a premio

#### Settori merceologici

Art. 22 - Bevande alcoliche

#### Art. 23 - Prodotti cosmetici e per l'igiene personale

Art. 23 bis – Integratori alimentari e prodotti dietetici

Art. 24 – Trattamenti fisici ed estetici

Art. 25 – Prodotti medicinali e trattamenti curativi

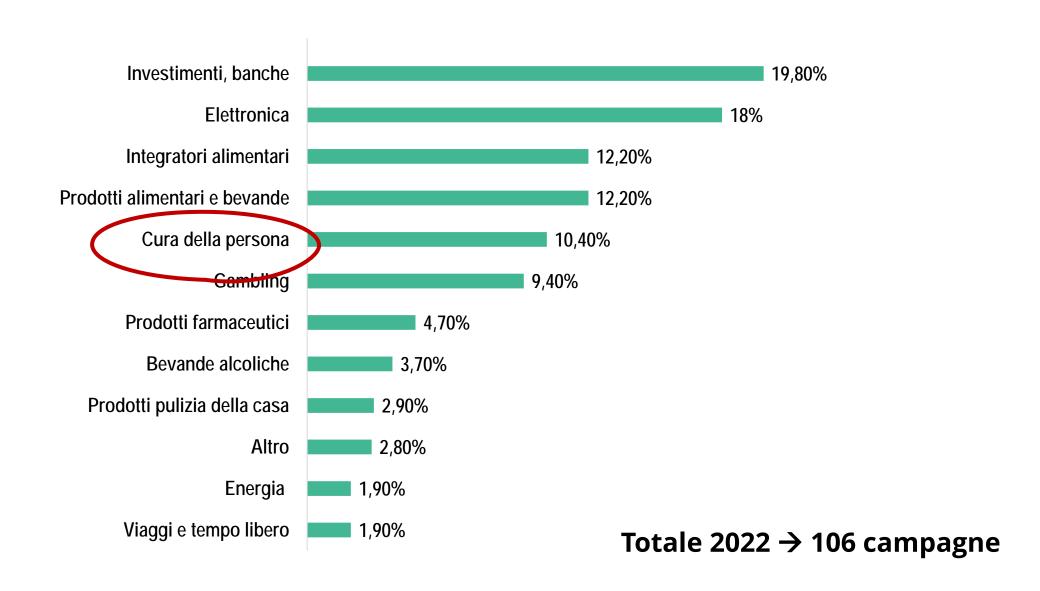
Art. 26 – Corsi di istruzione e metodi di studio o insegnamento

Art. 27 – Operazioni finanziarie e immobiliari

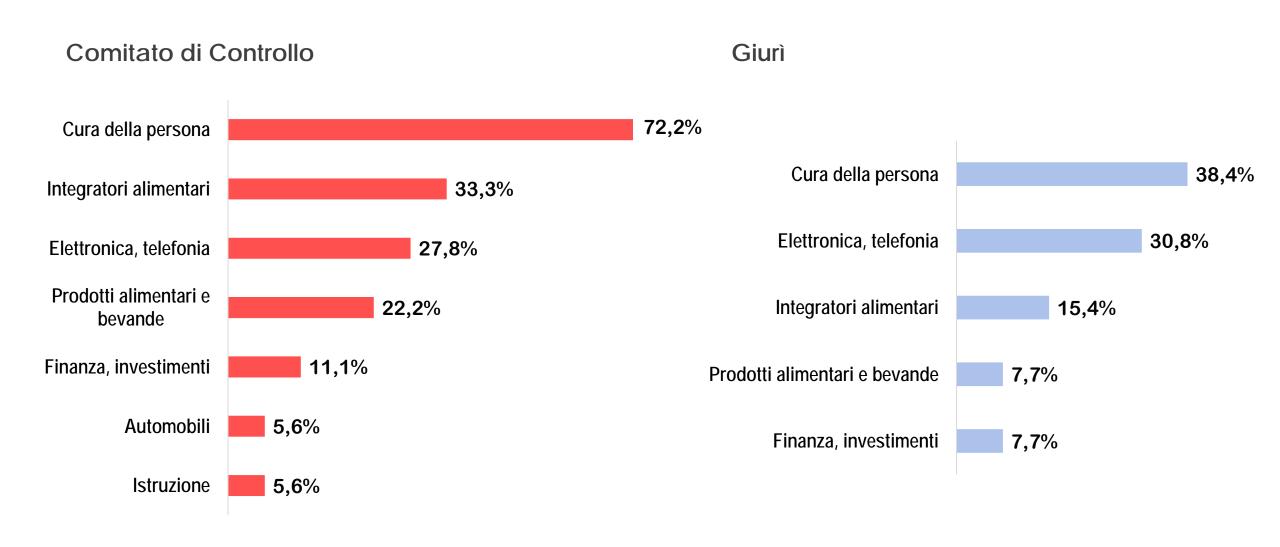
Art. 28 – Viaggi organizzati

Art. 28 bis – Giocattoli, giochi e prodotti educativi per bambini

# Pareri preventivi: settori merceologici



# Provvedimenti formali: settori merceologici - 2022





# Regole e principi

- Art. 23 Codice IAP
- Regolamento CE 1223/2009 sui prodotti cosmetici
- Regolamento UE 655/2013 criteri comuni
- Codice del Consumo D. Lgs. 206/2005
- Linee Guida Reg. UE 655/2013
- Documento tecnico sui claim («senza», «ipoallergenico»)
- Documento tecnico sui claim per i prodotti gel idroalcolici per le mani senza risciacquo nel contesto della pandemia COVID-19 (novembre 2020)



# Codice di autodisciplina della comunicazione commerciale

# Art. 23 – Prodotti cosmetici e per l'igiene personale

La comunicazione commerciale relativa ai prodotti cosmetici e per l'igiene personale non deve indurre a ritenere che essi abbiano caratteristiche, proprietà e funzioni diverse da quella di essere applicati sulle superfici esterne del corpo umano, sui denti e sulle mucose della bocca, allo scopo esclusivo o prevalente di pulirli, profumarli, modificarne l'aspetto, proteggerli, mantenerli in buono stato e correggere gli odori corporei.

Tale comunicazione commerciale, quindi, pur potendo presentare detti prodotti come aventi caratteristiche sussidiarie per la prevenzione di particolari situazioni patologiche, purché a tale scopo abbiano formule e ingredienti specifici, non deve indurre il consumatore a confondere i prodotti cosmetici o per l'igiene personale con i medicinali, con i presidi medico-chirurgici, con i dispositivi medici e coi trattamenti curativi.



# Art. 23 - Prodotti cosmetici e per l'igiene personale

#### Non devono essere attribuite al prodotto:

- > Caratteristiche, proprietà e funzioni che non possiede
- > e/o che lo trasferiscono in un'area diversa rispetto a quella che gli è propria



## Classificazione illeciti art. 23

- ✓ Ambiguità
- ✓ Efficacia non attribuibile a un prodotto cosmetico
- ✓ Claim esorbitanti → trasposizione dei test nel messaggio
- ✓ Riferimenti ingannevoli



## Profili di contrasto con il codice

- **vanti di "medicalità"** azione sulla salute, riferimento a stati patologici (*«ridurre il gonfiore delle gambe, favorire assorbimento ematoma»*, *«azione anti-infiammatoria»*)
- **appropriazione di un pregio specifico** quando in realtà si tratta di un minimo requisito legale (*«prodotto X sicuro»*)
- studi consistenti, ma **riferimenti imprecisi** o **mancanti** ai tipi di test (studi clinici o test consumatori: il numero dei soggetti coinvolti, la durata dello studio)
- riportare **valori massimi** di efficacia (anche con la locuzione *«fino α»*), si deve fare riferimento ai <u>risultati medi</u>ottenuti sull'insieme dei soggetti sottoposti al test



# Mancato assolvimento dell'onere della prova

- documentazione prodotta non sufficiente a sostenere i claim (ad es.: solo riferimenti bibliografici sulle materie prime/efficacia del prodotto finito)
- studi consistenti, ma risultati riportati nel messaggio in termini imprecisi o impropri (ad es.: «stop all'inquinamento sulla pelle»: migliore ossigenazione, riduzione aderenza particelle inquinanti sulla pelle, ma non una eliminazione totale delle conseguenze negative)
- **claim troppo perentori rispetto alle prove e ai test svolti** (ad es.: azione «sui danni provocati ai capelli», ma presi in considerazione solo alcuni fattori: spazzola e phon; *«un reale effetto lifting*», risultati medi non lo giustificano)

# Claim dimostrabili

## Esempi

- Riduzione media delle rughe
- Idratazione
- Riduzione inestetismi della cellulite
- Riduzione inestetismi delle smagliature
- Compattezza cutanea
- Tono ed elasticità della pelle



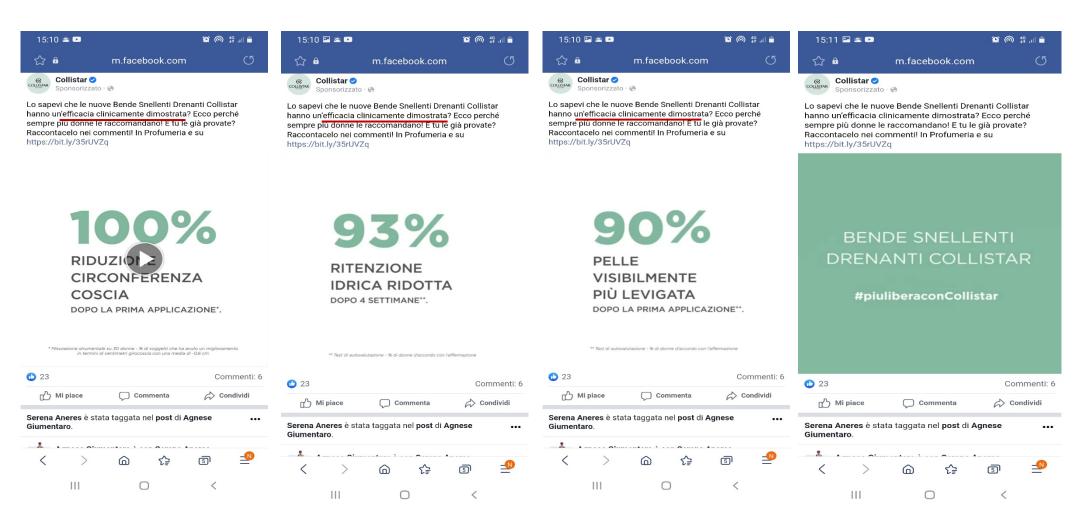
## Rivendicazioni non accettabili

Affermazioni con <u>effetti rapidi e assoluti</u>, risultati certi e raggiungibili non supportati da test

## <u>Esempi</u>

- Ripara tutti i danni causati dagli agenti atmosferici
- 100% diminuzione delle rughe
- \* 100% protezione radicali liberi
- ❖ 100% naturale
- Novità mondiale
- \* Aiuta a snellire rapidamente

# messaggio





# Ingiunzione 31/2021

#### Violazione artt. 2 e 23

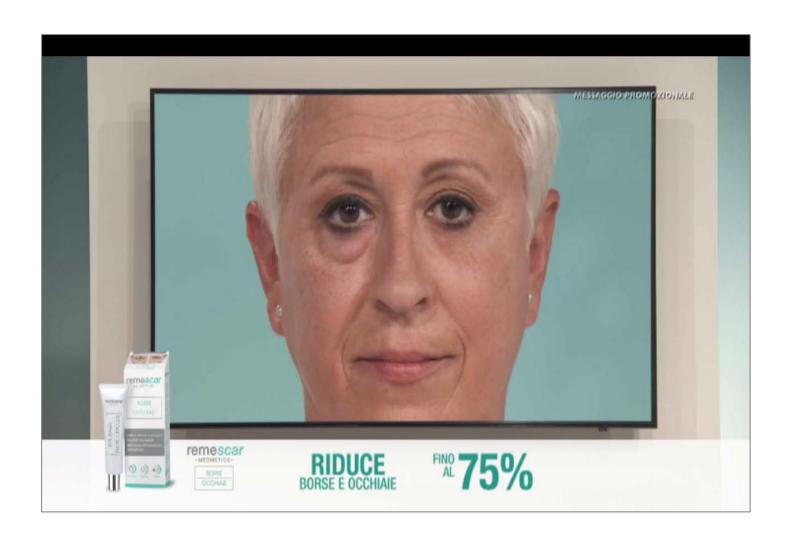
**Ambiguità** del messaggio, i dati percentuali che appaiono con grande evidenza sono suscettibili di indurre il pubblico a ritenere che si riferiscano ai risultati vantati e non alle percentuali dei soggetti sottoposti a test, che hanno osservato un qualche effetto derivante dall'uso delle bende cosmetiche.

Una tale circostanza **non** è chiarita in modo **trasparente** e corretto perché la nota, richiamata dall'asterisco, nell'economia del messaggio non assume adeguata visibilità.

Peraltro l'affermazione che l'efficacia è «clinicamente dimostrata» crea ulteriore **confusione**, in quanto i risultati sulla ritenzione idrica e sulla pelle più levigata sono stati oggetto unicamente di test di autovalutazione.



# messaggio



- ☐ «riduce borse e occhiaie fino al 75% con una sola applicazione»
- ☐ «..effetti durano per ore»



# Ingiunzione 91/2018

#### Violazione artt. 2 e 23

I dati medi di riduzione delle occhiaie nello studio prodotto (in doppio cieco con placebo e misurazione strumentale) sono pari al 33%, un dato quindi molto distante dal valore massimo pubblicizzato, che quindi non è accettabile in quanto non esemplificativo dell'efficacia attribuibile al prodotto.

Il vanto circa la durata degli effetti non può essere provato da una semplice dichiarazione, trattandosi di un dato oggettivo deve essere supportato da misurazioni o valutazioni cliniche.



# Art. 23 - Prodotti cosmetici e per l'igiene personale

#### Non devono essere attribuite al prodotto:

- > Caratteristiche, proprietà e funzioni che non possiede
- > e/o che lo trasferiscono in un'area diversa rispetto a quella che gli è propria



Giovadi 28 Ottobre 2021. Corriere della Sess



#### PELLE SECCA, SENSIBILE O CON TENDENZA A DERMATITI?

Con Demovitamina CALMII ENE® hai una gamma specifica per prenderti cura dena tua pelle problematica.



Dermovitamina CALMILENE® è una linea di prodotti specifici per le esigenze di trattamento, proteziono, nutrimento e pulidia delle pelli problematiche, secche, molto secche, sensibili, iper-reattive ed allergiche. L'attenzione nella ricerca di formulazioni innovative e dermatologicamente testate, assicura il rispetto della fisiologia della pella, arche la più dell'cata.

IN FARMACIA E PARAFARMACIA



www.dermovitamina.it

# messaggio



#### Pronuncia 47/2021

Violazione artt. 2 e 23

La sezione sulla destra del messaggio: "linea dermatiti. In caso di pelle con tendenza a dermatite atopica, psoriasi, dermatite seborroica", oltre a menzionare vere e proprie condizioni patologiche, mostra tre prodotti con denominazioni altrettanto evocative (ad es.: "Psoriacare"), attribuendo loro non un'azione idratante e nutriente, ma una non meglio specificata "azione intensiva" e un "trattamento quotidiano".

La comunicazione, che si avvale di un vocabolario con tonalità tecniche e pseudo-scientifiche, realizza un effetto **ingannevole e confusorio per l'accostamento tra medicinali e prodotti cosmetici**.



# messaggio



- « Non il solito igienizzante, con antibatterico, antimicrobico e antivirale »
- □ «aiuta a ridurre la carica batterica e virale»



# Pronuncia 2/2021

Violazione artt. 2 e 23

La decodifica del messaggio è distorsiva della natura e delle proprietà del prodotto, che da crema per le mani ad azione emolliente, idratante e...igienizzante, si muta in crema dotata di ampia azione profilattica, che spazia da quella antibatterica a quella antivirale (con efficacia biocida o comunque di aiuto a ridurre le rispettive cariche) e quindi **trascende la sua natura cosmetica, per suggerire una (ben diversa) funzione disinfettante**.

### Digital Chart

#### VAI A ARCHIVIO DECISIONI →



#### Premessa

- La Comunicazione commerciale digitale
- Obiettivo della Digital Chart

SCOPRI DI PIÙ SU PREMESSA >



#### Endorsement

- **■** Celebrity Influencer Blogger
- Vlogger
- User generated content

SCOPRI DI PIÙ SU ENDORSEMENT >



### Native Advertising

- In-Feed Units
- Paid Search Units
- Recommendation Widgets

SCOPRI DI PIÙ SU NATIVE ADVERTISING >



### Social Network & Content Sharing

I social network si caratterizzano per la condivisione di elementi testuali e multimediali.Tra i principali social network: Facebook, Twitter, Instagram, Youtube, Linkedin, Google+, Flickr, ecc.

SCOPRI DI PIÙ SU SOCIAL NETWORK & CONTENT SHARING >



### In App Advertising

SCOPRI DI PIÙ SU IN APP ADVERTISING



### Advergame

SCOPRI DI PIÙ SU ADVERGAME >



### Linee guida all'estero

SCOPRI DI PIÙ SU LINEE GUIDA







# Regolamento Digital Chart

La Digital Chart entra a pieno titolo nel codice di Autodisciplina.

# Art. 7 - identificazione della natura commerciale

La comunicazione commerciale deve sempre essere riconoscibile come tale.

Nei mezzi e nelle forme di comunicazione commerciale in cui vengono diffusi contenuti e informazioni di altro genere, la comunicazione commerciale deve essere nettamente distinta per mezzo di idonei accorgimenti. Per quanto riguarda alcune forme di comunicazione commerciale diffuse attraverso internet, i principali idonei accorgimenti sono indicati nel Regolamento Digital Chart.



## Regolamenti autodisciplinari

- Regolamento Digital Chart
- Tempi tecnici di attuazione
- Integratori alimentari
- Pareri preventivi
- Deposito progetti creativi
- Avvisi di protezione



# Regolamento Digital Chart

# Non tutto è pubblicità.

Commenti spontanei, opinioni, preferenze che facciano menzione o esprimano apprezzamenti per marchi o prodotti – da qualunque soggetto provengano – in quanto LIBERA MANIFESTAZIONE DEL PENSIERO non sono soggetti all'applicazione delle norme del Codice di Autodisciplina della Comunicazione Commerciale.

Si possono scegliere diverse modalità per indicare che un contenuto è comunicazione commerciale.

Nel Regolamento Digital Chart vengono indicate **modalità idonee** a rendere chiaramente riconoscibili per gli utenti le finalità pubblicitarie del contenuto, il cui utilizzo comporta una presunzione di conformità al Codice.



# Quando serve disclosure?

Quando un contenuto, un commento o un'opinione espressi da celebrity, influencer, blogger, vlogger o user sono frutto di un **accordo** commerciale con l'inserzionista (o con un terzo che lo rappresenta) per la promozione di un prodotto o di un marchio.

PAGAMENTO SCONTI REGALO INVITO

**VIAGGIO** 

Qualsiasi connessione materiale con l'inserzionista deve essere dichiarata, ad esempio anche il caso in cui il prodotto sia stato inviato occasionalmente, senza alcuna previsione di oneri in capo all'influencer.

«PRODOTTO INVIATO DA....»
«SUPPLIED BY...»





### biancanevemakeup • Segui Milan, Italy

Italiani per promuovere tra le donne una maggiore consapevolezza sull'importanza dell'igiene intima e dei controlli periodici dal ginecologo. Scoprite come partecipare e cosa potete vincere su Biancaneve makeup. #biancanevemakeup #amailtuointimo #chilly #chillypharma #intimaroberts #gifted #skincarecommunity #skincaretips #skincareaddicted #italianblogger #italianbeautycommunity #italianbeautyblogger #beautygram #italianbeauty #beautycommunity #igieneintima #makeupblog #makeupnews #beautyeditor #under20k #under50k

#prodottoinviatoda Manetti&Roberts











Piace a karotina85 e altri 79

20 OTTOBRE 2019

Aggiungi un commento...



- ✓ Pubblicità
- ✓ Advertising
- ✓ Promosso da
- ✓ Promoted by
- ✓ Sponsorizzato da
- ✓ Sponsored by
- ✓ In collaborazione con
- ✓ In partnership with

# Come si informano gli utenti?

### In modo ESPLICITO:

- per mezzo di diciture chiare
- per il contesto

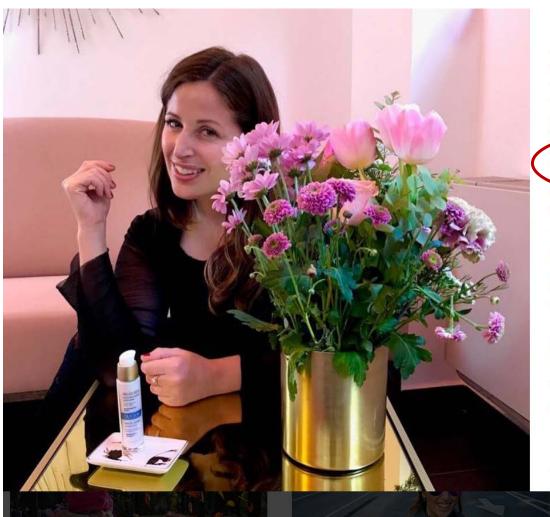
# Termini o hashtag quali:

- pubblicità/advertising
- promosso da/promoted by
- sponsorizzato da/sponsored by
- in collaborazione con/in partnership with... + brand
- abbreviazioni: #ad + #brand

### Disclosure IMMEDIATA:

- nella parte iniziale di un post, di una storia, prime inquadrature di un video
- e/o entro i primi tre hashtag di un post

# Se il contesto è chiaro



cliomakeup\_official Come sempre in questo periodo dell'anno, eccomi alle prese con i trattamenti anti-macchie! Per combattere le macchioline del sole (e anche quelle da gravidanza 😂 😲) sto usando il siero Melascreen Foto-invecchiamento che ho scoperto grazie alla collaborazione con #Ducray! 🎄 L'autunno è il periodo più consigliato per questo tipo di trattamenti 💆! Voi conoscete i prodotti di questo brand? 💕

#### Carica altri commenti

ilmondodichia @cliomakeup\_official cosa posso utilizzare per sbiancare la macchia che ho sopra il labbro post herpes da stress?So che tu sei specialista in herpes: bacio

pinkmarty Tutto bene @cliomakeup\_official ?? Ho sentito alla tv ..



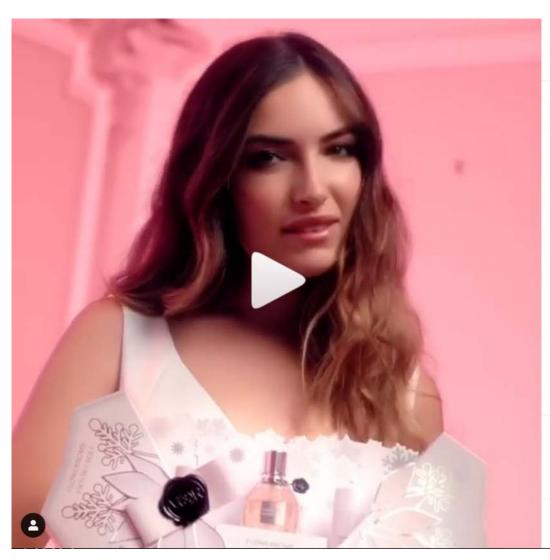




Piace a 34.231 persone

31 OTTOBRE

Aggiungi un commento...





nilufaraddati • Segui
Partnership pubblicizzata con viktorandrolf\_fr...



nilufaraddati Attenzione amici,
@Viktorandrolf\_fragrances è tornato e
con se ha portato un incantevole
tormenta di fragranze nell'aria. Fate
click sul mio link in bio o fate swipe
sulla mia ultima storia per scoprire di
piu #enchantedblizzard
#viktorandrolfholidays #advertising

٠

Concorso "THE ENCHANTED
BLIZZARD OF GIFT" valido dal
27.11.2019 al 30.12.2019. Valore
montepremi 1.155,14€ (iva esclusa).
Regolamento integrale richiedibile a
L'Oréal Italia S.p.A. – Dir. Fiscale - via
Primaticcio n. 155 – Milano oppure
consultabile sul sito
https://parfums.viktor-rolf.com/it







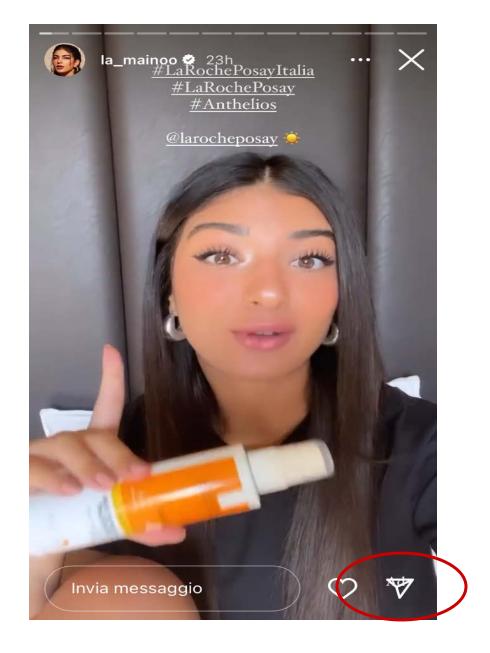


Visualizzazioni: 167.839

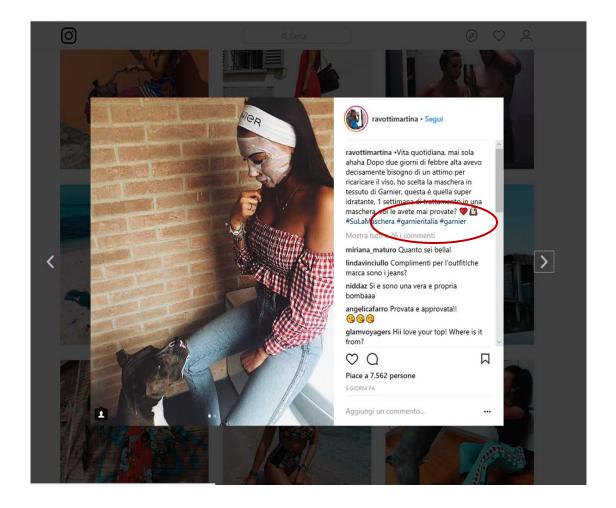
6 DICEMBRE 2019

Accedi per mettere "Mi piace" o commentare.











La pubblicità Lines diffusa su Tik Tok veicola un contenuto eminentemente promozionale del prodotto e del brand indicato, senza renderlo chiaramente riconoscibile dal pubblico.

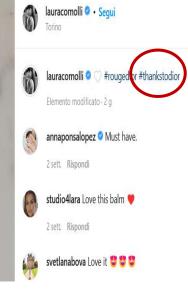
Il solo rimando agli hashtag #linesè e #èperte non può essere considerato un elemento idoneo a rendere inequivocabile l'identificazione di tale contenuto come frutto di un accordo di natura commerciale con l'inserzionista.

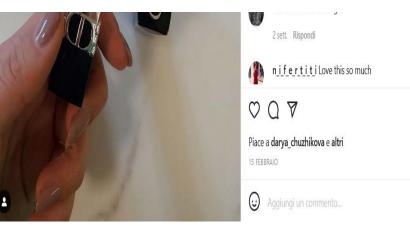












Esiste una *material connection* fra inserzionista e influencer (integrata dall' omaggio dei prodotti e da una preesistente relazione commerciale).

Il solo rimando all'account IG dell'azienda, così come l'hashtag #rougedior non sono elementi sufficienti a rendere chiara la natura commerciale dei contenuti.

#thankstoDior espressione ambigua, come tale non idonea a rendere trasparente la natura commerciale del messaggio.





JHI/EIDO



simonericcioli 🖤

6 APRILE

commentare.

Piace a 1.983 persone

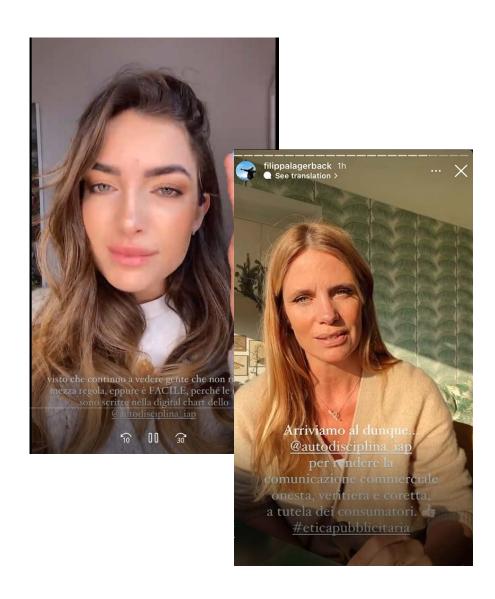
Accedi per mettere "Mi piace" o

Post inziale

Post modificato dopo provvedimento ingiuntivo



# Campagne di sensibilizzazione sulla trasparenza della comunicazione commerciale 2021-2022



- ✓ Post, stories su Instagram e TikTok
- ✓ Coinvolti oltre 60 influencer
- ✓ raggiunti oltre 14 milioni di follower





# La pubblicità nel rapporto concorrenziale fra le imprese

- ☐ L'imitazione pubblicitaria e gli atti confusivi (art. 13)
- ☐ Denigrazione (art. 14)
- ☐ Comunicazione commerciale comparativa (art. 15)











# Pronuncia 63/2015

Violazione artt. 13 e 14

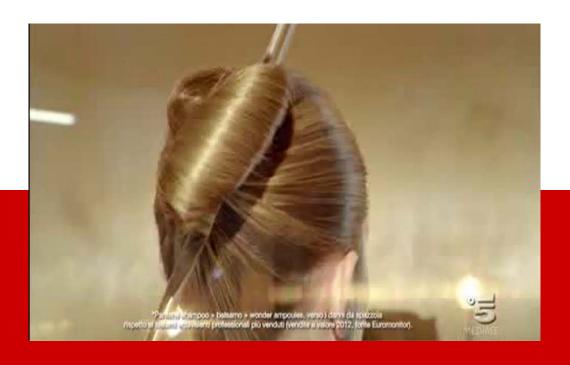
Da 40 anni la comunicazione di Mentadent si caratterizza per l'uso della mela verde, tanto che dal 2001 è stata fatta oggetto anche di registrazione di marchio;

Ripresa servile di una idea riconducibile alla comunicazione di Mentadent e sfruttamento del marchio con lo scopo di trarne indebito profitto;

Comunicazione chiaramente denigratoria per l'atteggiamento di rifiuto della protagonista e la frase pronunciata: "d'ora in poi solo...".







«protegge le proteine dei capelli lasciandoli forti come le marche professionali più vendute»



# Pronuncia 74/2013

### *Violazione art. 15*

La comparazione svolta non è accompagnata da una prova sufficiente: il confronto, diversamente da quanto affermato, è stato condotto solo con riferimento ad alcuni prodotti appartenenti alle diverse linee delle "marche più vendute" ed è stato omesso ogni confronto con una linea di prodotto che rientra tra le più vendute;

Solo un confronto completo con tutti i prodotti delle "marche più vendute" avrebbe soddisfatto quanto rivendicato nel claim.



# Grazie!

## **Contatti:**

- ⊠ <u>iap@iap.it</u>
- +39 02 58304941
- Via Larga 15 20122 Milano

# Seguici:

- 9
- @iap\_it
- in
- @IAP Istituto dell'Autodisciplina Pubblicitaria
- **d**
- @autodisciplina\_iap
- 0
- @Istituto dell'Autodisciplina Pubblicitaria IAP