





a cura di Massimiliano Mercurio ECOF e Doganalista AEO HERMES – Validating & Consulting

21 OTTOBRE 2025

Il ritorno del protezionismo USA

L'approccio 'America First' guida la politica commerciale statunitense.

Obiettivi: tutelare produzione interna, ridurre deficit commerciale, rilanciare l'industria.

Ritorno all'uso dei dazi come leva di politica economica.

L'agenda economica della nuova amministrazione Trump



Reindustrializzazione e reshoring delle imprese USA.



Focus su settori strategici: acciaio, auto, tecnologia, agroalimentare.



Utilizzo dei dazi per riequilibrare la bilancia commerciale.

Le basi giuridiche dei nuovi dazi USA



Sezione 301 – contromisure contro pratiche scorrette.



Sezione 232 – sicurezza nazionale (acciaio, alluminio, tecnologia).



Sezione 201 – salvaguardia di industrie interne.



Ruolo di USTR e Department of Commerce.

Categorie di prodotti interessate

Metalli (acciaio, alluminio)

Prodotti agroalimentari europei

Beni di lusso, auto e componentistica.

Verifica delle voci doganali HS interessate.

Come vengono applicati i dazi all'importazione negli USA

Riscossione a cura della U.S. Customs and Border Protection (CBP)

Calcolo sul valore in dogana (prezzo di transazione)

Dazi ad valorem o specifici

Errori nella dichiarazione → sanzioni e rettifiche

Le contromisure europee



Ritorsioni su prodotti simbolo USA (bourbon, jeans, moto).



Regolamento (UE) n. 654/2014 come base giuridica.



Obiettivo: riequilibrare la pressione commerciale e negoziale.

Impatto sulle esportazioni europee



Riduzione competitività per alcuni settori chiave.



Maggiore incertezza nei contratti internazionali.



Effetti su margini e catene di approvvigionamento.



Necessità di analisi preventiva delle tariffe applicabili.

Focus: l'agroalimentare europeo negli USA







Prodotti colpiti: whisky, formaggi DOP, vino, olio d'oliva Conseguenze: aumento dei costi per gli importatori USA Variabili da considerare: elasticità della domanda e adattamenti di prezzo

Strategie di mitigazione per gli esportatori UE

Rivedere la supply chain e l'origine dei prodotti.

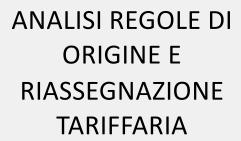
Utilizzare Foreign Trade Zones (FTZ) negli USA.

Negoziare con gli importatori la ripartizione del dazio.

Diversificare mercati e accordi di libero scambio.

Origine e classificazione doganale: leve di difesa





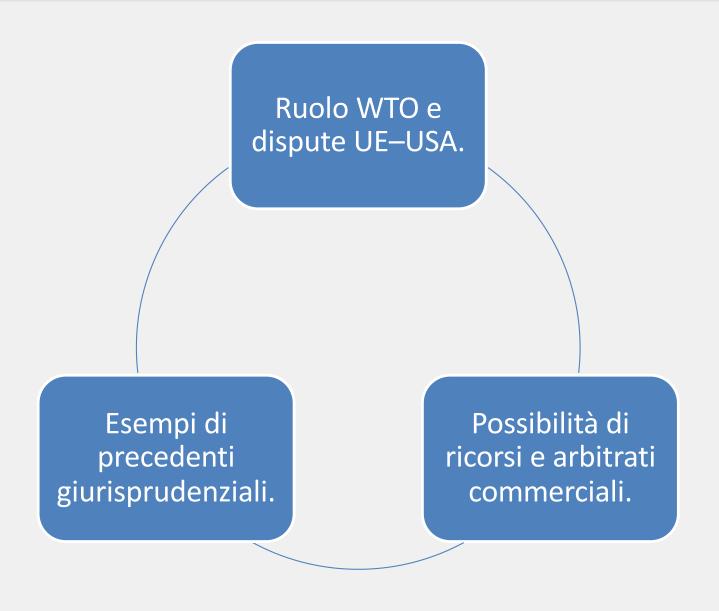


RICHIEDERE BINDING RULINGS ALLA CBP

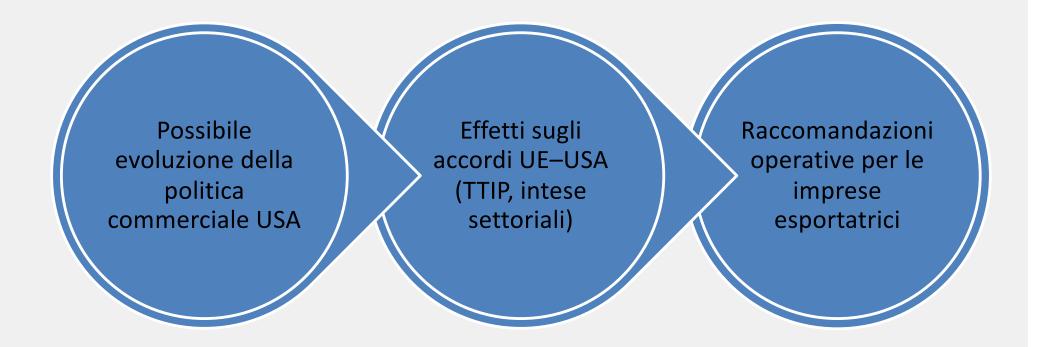


DOCUMENTAZIONE
DI SUPPORTO E
COMPLIANCE
PREVENTIVA

Strumenti legali e contenziosi internazionali



Prospettive e scenari post-2025



Conclusioni operative

Check-list di compliance per l'export verso gli USA

Verifica HS, origine e valore doganale

Aggiornamento contratti e monitoraggio dazi

La prevenzione è la migliore strategia



Grazie per l'attenzione





a cura di Massimiliano Mercurio ECOF e Doganalista AEO HERMES – Validating & Consulting

21 OTTOBRE 2025